



Programa de Acreditación Agentes de Ventas de Seguros

Seguros de Vida

Contenidos programa de acreditación de agentes de venta de seguros:

1

Origen de los Seguros:

Historia del seguro, contexto y conceptos

2

Tipos de Seguros: Seguros Vida y Seguros Generales:

Elementos básicos, clasificación de los seguros

3

Funcionamiento del Mercado Asegurador:

Cómo funciona, elementos que lo componen, entidades reguladoras

4

Normativa de los Seguros

5

Conducta de Mercado:

Definiciones, obligaciones y pilares de conducta de mercado

6

Suscripción de Seguros:

Conceptos básicos, factores de evaluación de riesgo

7

Introducción a la Seguridad Social

8

Previsión Social:

Introducción al D. L. 3500, tipos de pensión y ahorro voluntario

9

Seguros con Ahorro:

Tipos de seguros con ahorro y perfil del cliente

10

Contenido Financiero y Consideraciones Tributarias

11

Formación en Seguros de Salud Exclusivos Seguros Bupa:

Colectivos de salud, salud pyme, individuales de salud y seguros internacionales